

## COMV0108 ACTIVIDADES DE VENTA 4ª Edición por Módulos

Módulo formativo	Unidad Formativa	FECHA INICIO	FECHA FIN	Tutorías Presenciales	1ª Convocatoria examen	2º Convocatoria examen
<b>MF0239_2: Operaciones de procesos de venta</b> (160 horas)	<b>UF0030: Organización de procesos de venta</b> (60 horas)	21/3/17	11/4/17		20/05/2017 (5 horas)	27/05/2017 (5 horas)
	<b>UF0031: Técnicas de venta</b> (70 horas)	11/4/17	3/5/17			
	<b>UF0032: Venta online</b> (30 horas)	3/5/17	20/5/17			
<b>MF0240_2: Operaciones auxiliares a la venta</b> (140 horas)	<b>UF0033: Aprovisionamiento y almacenaje en la venta</b> (40 horas)	30/5/17	13/6/17		22/07/2017 (4 horas)	29/07/2017 (4 horas)
	<b>UF0034: Animación y presentación del producto en el punto de venta</b> (60 horas)	13/6/17	4/7/17			
	<b>UF0035: Operaciones de caja en la venta</b> (40 horas)	4/7/17	22/7/17			
<b>MF0241_2: Información y atención al cliente/consumidor/usuario</b> (120 horas)	<b>UF0036: Gestión de la atención al cliente/consumidor</b> (60 horas)	5/9/17	26/9/17		21/10/2017 (3 horas)	28/10/2017 (3 horas)
	<b>UF0037: Técnicas de información y atención al cliente/consumidor</b> (60 horas)	26/9/17	21/10/17			
<b>MF1002_2: Inglés profesional para actividades comerciales</b> (90 horas)		31/10/17	9/12/17	02/12/2017 (6 horas)	09/12/2017 (3 horas)	16/12/2017 (3 horas)
<b>MP0009: Módulo de prácticas profesionales no laborales de Actividades de Venta</b> (80 horas)	Se realizará a continuación de la realización del último Módulo Formativo					